



# MARIA CRISTINA CALISI

 70010, Casamassima, BA

 28/01/1990

 Sì

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Scoutismo
- Autonomia operativa
- Competenza nel calcolo metrico estimativo
- Conoscenza di normativa e modulistica regionale
- Ottime abilità matematiche
- Conoscenza delle principali tecniche costruttive
- Capacità organizzative, gestionali e di team working
- Modalità di rilievo e analisi
- Competenze tecniche, operative e procedurali dei cantieri
- Elementi normativi in materia edile e ambientale
- Fondamenti di scienza dei materiali
- Elementi di architettura
- Spiccate capacità progettuali
- Familiarità nell'uso di excell, Word, PowerPoint, publicher, AutoCAD
- Conoscenza approfondita di Autocad 2D e 3D
- Competenze in disegno tecnico

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**Politecnico di Bari**  
Bari

**Laureanda in ingegneria edile architettura**

**Liceo scientifico Sante Simone**  
Conversano • 07/2008

**Diploma Superiore**

## PROFILO PROFESSIONALE

Professionista assicurativo ambizioso, iscritto al registro RUI. Mostra ottime capacità di gestione e coordinamento di team numerosi, determinazione nel raggiungimento degli obiettivi personali e di agenzia. Agisce con mentalità imprenditoriale, dinamicità e spirito di iniziativa. Persona affidabile e dalla forte motivazione a crescere professionalmente nel settore assicurativo, sa occuparsi dei compiti assegnati con impegno e risolutezza e sempre nel rispetto dei feedback e delle indicazioni di colleghi e superiori nell'ottica di un miglioramento continuo del servizio. Ottime doti comunicative e buona padronanza della materia, dei programmi e degli strumenti con cui opera.

## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

### Allianz di Donatella Montanaro - Assicuratore

*Casamassima , BA • 05/2017 - ad oggi*

- Gestione della revisione periodica o a seguito di variazioni del rischio per tutte le polizze di competenza.
- Gestione dei rapporti tra i broker e la compagnia e delle negoziazioni relative alle condizioni di polizza e ai premi assicurativi.
- Individuazione delle migliori opportunità commerciali per il target assegnato sul territorio di riferimento.
- Partecipazione a meeting e altri eventi legati al mondo delle assicurazioni.
- Negoziazione di coperture, premi e altre clausole con clienti, agenti o broker.
- Collaborazione con i colleghi nell'identificazione e nell'analisi dei rischi al fine di decidere i parametri di nuove polizze o rinnovi.

## CAPO SCOUT CON RICONOSCIMENTO INTERNAZIONALE DAL 2009

Percorso iniziato come educanda nel 1998, successivamente proseguito come capo educatore dal 2009 conseguendo tutti i livelli di formazione necessari fino al riconoscimento internazionale nel 2015, tutt'ora in servizio